

Франшиза · «Поехали с нами»



ПОЧЕМУ «ПОЕХАЛИ С НАМИ»?

- Работаем с 2004 г.
- Бренд международного уровня
- С 2015 г. на рынке Казахстана
- Более 1 500 000 туристов отправлено за все время

426

туристических агентств

122

города

109

действующих франшиз
в Казахстане

8

стран - Казахстан, Украина,
Узбекистан, Молдова, Польша,
Румыния, Германия, Чехия

КАК РАБОТАЕТ ТУРИСТИЧЕСКИЙ БИЗНЕС?

Туроператор – создаёт тур и передаёт его турагентству

Турагентство «Поехали с нами» продаёт тур, получая 7–15% комиссию с каждой продажи тура

Турист – приобретает тур у турагентства и отправляется в путешествие



СИЛА БРЕНДА

- **20** лет истории бренда
- Франшиза **№1** по количеству турагентств в Казахстане в 2023 году
- **2** место по продажам туров по итогам 2023 г. в Казахстане
- **1 509 371** проданных туров за все время
- Сотрудничество с ТОП **15** крупнейших туроператоров Казахстана

IT-решения

Компания «Поехали с нами» разработала свою CRM-систему специально для туристического бизнеса

ЧТО ПОЛУЧАЮТ НАШИ ПАРТНЕРЫ:

- Возможность контроля и управления из любой точки мира 24/7
- Подключение телефонии для записи и прослушки звонков
- Мониторинг финансовых показателей и система отчетности
- Сохранение истории поездок клиентов
- Программа подбора туров



СИСТЕМА ОБУЧЕНИЯ

В нашей базе знаний хранится
более 80 уроков, которые
доступны нашим партнерам 24/7

ОБУЧЕНИЕ РУКОВОДИТЕЛЕЙ:

- Управление офисом - координации работы офиса, планирование, бюджетирование, контроль качества, документооборот и т.д.
- HR-процессы - найм квалифицированных сотрудников, их обучение, система мотивации
- Маркетинг - запуск рекламы на разных площадках, работа с соцсетями, обучение по таргетированной рекламе и ведению Instagram-аккаунта
- Продажи - правила работы с клиентами, скрипты продаж, повышение лояльности и продажа повторных туров

СИСТЕМА ОБУЧЕНИЯ

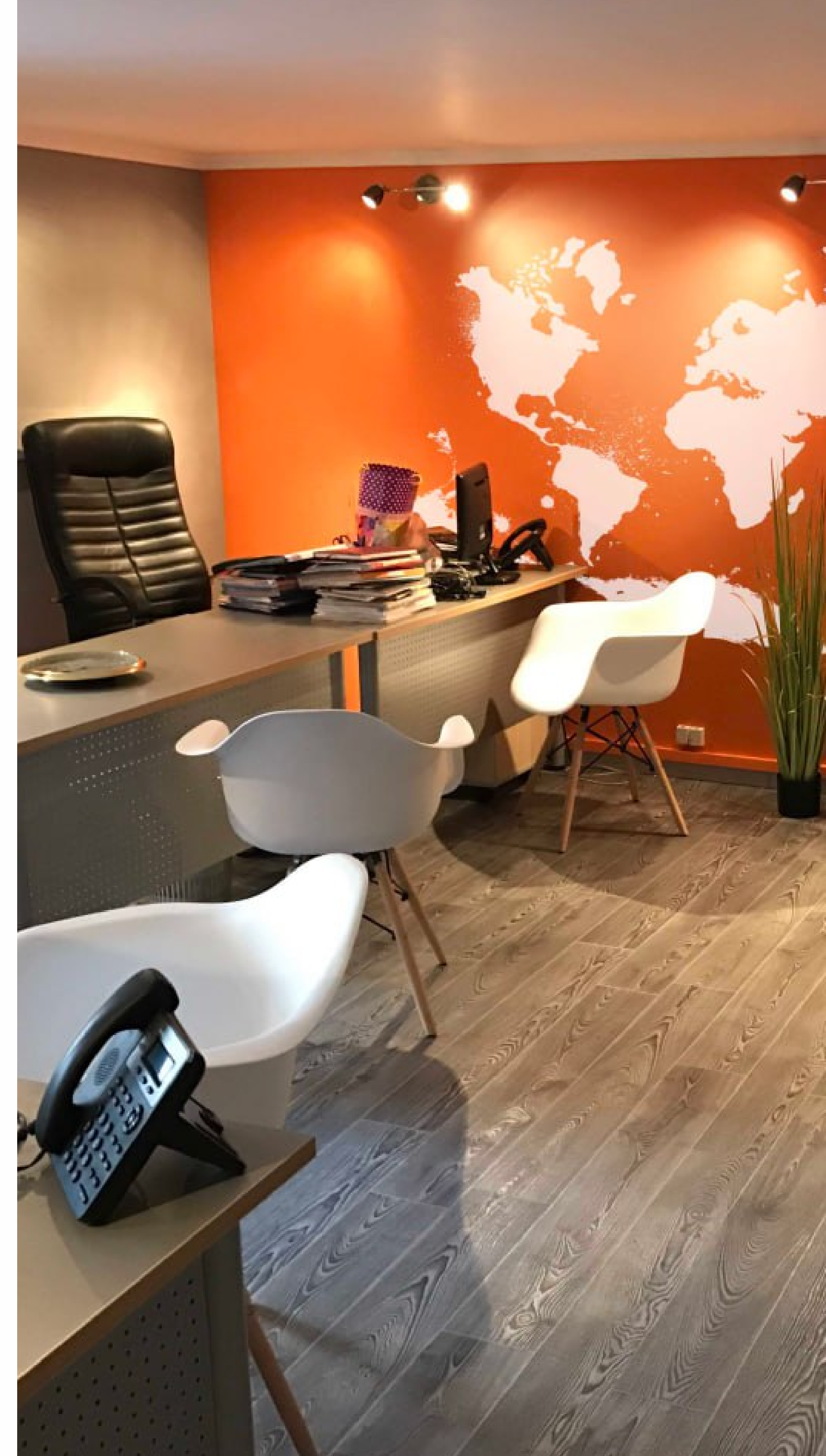
В нашей базе знаний хранится
более 80 уроков, которые
доступны нашим партнерам 24/7

ОБУЧЕНИЕ МЕНЕДЖЕРОВ:

- Особенности стран и курортов
- Правила презентации тура
- Отработка возражений при покупке тура
- Продажи туров
- Постобслуживание клиента

Продукт

- Сотрудничество с **ТОП 15** крупнейших туроператоров Казахстана
- Выгодные комиссии **до 15%** с тура за счет большой сети
- Отправляем **более 400** туристов в день
- **Около 30** бронирований в месяц в одном турагентстве
- Средняя стоимость тура **1 026 000 тг.**
- Средняя комиссия с тура **106 000 тг.**
- Средний рейтинг по сети **4,9 в Google и 2GIS**



Сообщество сети

Формируем сильное
бизнес-сообщество, чтобы вместе расти,
развиваться и увеличивать прибыль в разы

Встречи для обмена лучшими кейсами
Прямой диалог с руководством компании
Участие в различных конференциях
Полезные знакомства по всему Казахстану
Ежегодный слет франчайзи партнеров в разных странах



Маркетинг

- Помогаем с заявками в Instagram, Facebook, Google нашим партнерам
- Подключаем рекламу в 2gis
- 21% органический приход клиентов за счет силы бренда
- Подбор вывески и места с хорошей проходимостью
- Рекомендации по ведению социальных сетей
- Предоставляем брендбук - фирменные цвета, варианты логотипов и печатной продукции
- Предоставляем продукцию бренда по выгодной цене



Система поддержки



Наш отдел развития всегда на связи и поможет решить любую проблему

- Помощь менторов первые 6 месяцев
- Постоянная поддержка со стороны центрального офиса
- Бухгалтерские консультации
- Юридические консультации
- Услуги дизайнера
- Помощь в бронировании туров
- Помощь в решении проблемных ситуаций

ЗАПУСК ТУРАГЕНТСТВА

Наш отдел развития по шагам
ведет партнера до результата

ПОДГОТОВИТЕЛЬНЫЕ РАБОТЫ

- Поиск помещения
- Обучение в CRM-системе

ЗАПУСК ОФИСА

- Подготовка вывески
- Подготовка офиса
- Найм 3 менеджеров

ЗАПУСК РЕКЛАМЫ

- Подготовка маркетингового плана
- Создание аккаунта в Instagram
- Запуск рекламы в Instagram
- Запуск рекламы от Центрального офиса

1-ЫЙ МЕСЯЦ РАБОТЫ

- Обучение менеджеров
- Введение в туризм

5-ЫЙ МЕСЯЦ РАБОТЫ

- Обучение технике планирования
- Групповое обучение менеджеров
- Разработка плана менеджера
- Увеличение количества менеджеров до 4 чел.
- **Прибыль 100-300 тыс. тг**

3-ИЙ МЕСЯЦ РАБОТЫ

- Анализ работы офиса
- Анализ звонков менеджеров
- Экзамен по всем пройденным темам
- **Выход на точку безубыточности**

7-ОЙ МЕСЯЦ РАБОТЫ

- Анализ результатов за 3 месяца
- Диагностика деятельности с отделом развития
- Увеличение количества менеджеров до 5 чел
- **Прибыль 300-500 тыс. тг**

9-ЫЙ МЕСЯЦ РАБОТЫ

- Повторная диагностика по продажам, маркетингу и менеджменту
- Проработка проблемных зон с Центральным офисом
- **Прибыль 500 000-1 000 000 тг**

11-ЫЙ МЕСЯЦ РАБОТЫ

- Выстроены бизнес-процессы
- **Прибыль от 1 000 000 тг**
- **Достигнута точка окупаемости**

КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ТУРАГЕНТСТВА

25-45 дней средний
срок запуска офиса

12 месяцев средний
срок окупаемости

Бизнес модель для
крупных городов
доступна по [ссылке](#)

Бизнес модель для регионов
доступна по [ссылке](#)

Показатели среднего офиса

35 туров продается в месяц

106 000 тг. средняя комиссия
с одного тура

3 000 000 тг. средняя
выручка в месяц

30% рентабельность

1 113 000 тг. чистая
прибыль в месяц

Показатели ТОПового офиса

105 туров продается в месяц

106 000 тг. средняя комиссия
с одного тура

11 100 000 тг. средняя
выручка в месяц

31% рентабельность

3 300 000 тг. чистая
прибыль в месяц



СРЕДНИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ТУРАГЕНТСТВА НА 10 МЕСЯЦ РАБОТЫ

Бизнес модель для
крупных городов
доступна по [ссылке](#)

Бизнес модель для регионов
доступна по [ссылке](#)

3 125 000 тг

Выручка

670 000 тг

Затраты на офис

861 250 тг

Фонд оплаты труда

300 000 тг

Затраты на маркетинг

153 000 тг

Налоги

200 000 тг

Прочие расходы

1 023 500

Общая прибыль

Стоимость франшизы



Содержание пакета	Classic	Premium
Право работать под брендом "Поехали с нами"	✓	✓
Обучение менеджеров и руководителя	✓	✓
Специальная CRM система Поехали с нами	✓	✓
Помощь в генерации заявок со стороны Центрального офиса	✓	✓
Поддержка отдела развития	✓	✓
Юридические консультации	✓	✓
Бухгалтерские консультации	✓	✓
Использование маркетинговых материалов и услуг дизайнера	✓	✓
Доступ к базе знаний	✓	✓
Бесплатные инфотуры для лучших менеджеров/руководителей	✓	✓
Роялти 1-2%	✓	✓
Приоритет по рекрутингу первые 3 месяца		✓
Предоставление таргетолога первый месяц		✓
Расширенный пакет корпоративной продукции Поехали с нами		✓
Индивидуальное обучение премиум сегменту, индивид туру		✓
Индивидуальное обучение от трех крупнейших туроператоров Казахстана		✓
Индивидуальное обучение HR и адаптация персонала		✓
Ведение бухгалтерии первые 2 месяца		✓
Стоимость: Население до 100 тыс. чел. Население от 100 тыс. чел. Алматы, Астана, Актобе, Атырау	990 000 тг 1 650 000 тг 2 890 000 тг	1 990 000 тг 2 990 000 тг 4 290 000 тг

ИНВЕСТИЦИИ НА ЗАПУСК

Инвестиции \ Население	До 100 тыс. чел.	От 100 тыс. чел.	Крупные города (Алматы, Астана, Актобе, Атырау)
Мебель и ремонт	От 600 000 тг	От 900 000 тг	От 1 100 000 тг
Техника	От 550 000 тг	От 550 000 тг	От 550 000 тг
Аренда за первый и последний месяц	От 200 000 тг	От 300 000 тг	От 800 000 тг
Маркетинг	От 250 000 тг	От 250 000 тг	От 250 000 тг
Вывеска и рекламные материалы	От 300 000 тг	От 300 000 тг	От 300 000 тг
Итого	От 1 900 000 тг	От 2 300 000 тг	От 3 050 000 тг

Контакты •

Запишитесь на консультацию
с менеджером прямо сейчас!

+7 707 700 8108

+7 771 762 2600

[Чат с сотрудником отдела продаж](#)

[Сайт франшизы](#)

